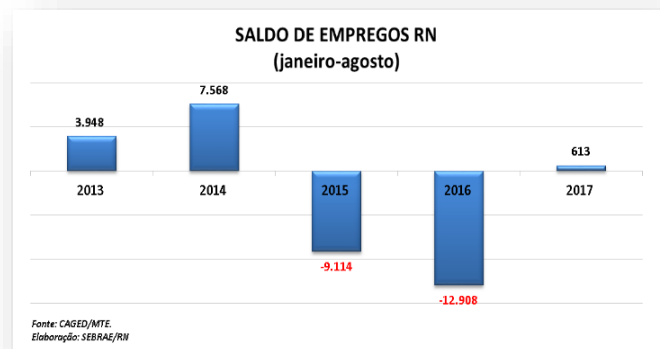


SÍNTESE CONJUNTURAL

As análises abaixo consideram séries históricas em períodos situados entre 2013 e 2017, referentes a saldo de empregos, de janeiro a agosto, bem como arrecadação de ICMS e balança comercial do RN, os dois últimos entre janeiro e setembro.

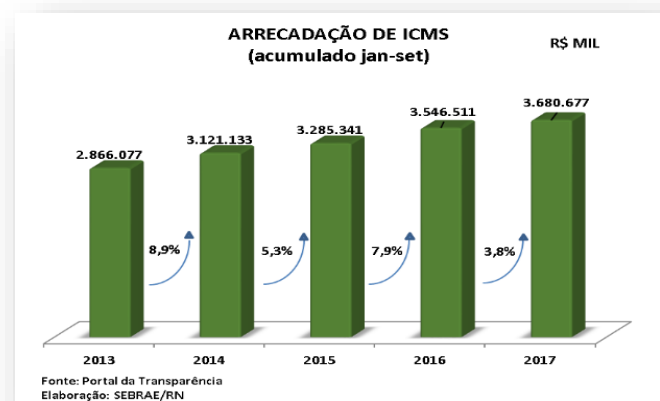
SALDO DE EMPREGOS NO RN

Agosto registrou a criação de 3.241 postos de trabalho formal, no Rio Grande do Norte, número que resulta em saldo de 613 novos empregos quando somados os resultados dos oito primeiros meses de 2017, o primeiro resultado positivo do ano, revertendo os números negativos de 2015 e 2016. O CAGED ainda mostra saldo negativo quando considerados os últimos 12 meses, pois nesse período foram extintas 2.157 vagas.



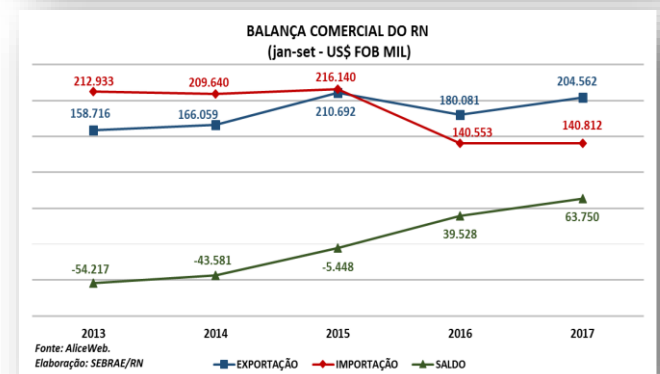
ARRECADAÇÃO DE ICMS

O ICMS arrecadado pelo Rio Grande do Norte nos primeiros nove meses de cada ano, no período 2013 a 2017, aproximou-se dos R\$ 3,7 bilhões, com crescimento nominal de 3,8% no último período em relação ao anterior, e de 28,4% durante toda a série. Considerando que a inflação calculada pelo INPC (FGV) entre setembro de 2013 e setembro de 2017 foi de 30,3%, nota-se que os recursos arrecadados, embora crescentes, não acompanham a desvalorização da moeda.



BALANÇA COMERCIAL

A balança comercial potiguar, nos primeiros nove meses de cada ano, entre 2013 e 2017, continuou a registrar uma curva ascendente. Embora com números negativos nos três primeiros períodos, o superávit alcançado em 2016 foi de US\$ 39,5 milhões, que evoluiu para US\$ 63,8 milhões, em 2017. Entre 2016 e 2017 o crescimento do saldo da balança comercial foi de 61,3%, resultado obtido pelo incremento das exportações em 13,6%, enquanto as importações se mantiveram praticamente estáveis, com crescimento de apenas 0,2%.



NOTÍCIAS SETORIAIS

CASACOR

A CasaCor, maior e melhor mostra de arquitetura, design de interiores e paisagismo do país, foi inaugurada em 15 de setembro e estará de portas abertas até 29 de outubro de 2017, sob o tema “Design mais perto das pessoas”. Em sua 4ª edição no Estado, funciona no Aeroclube de Natal e reúne renomados arquitetos, decoradores e paisagistas, em 31 ambientes projetados por 45 profissionais.

O SEBRAE/RN estruturou um espaço com conceito diferenciado. A instituição montou uma loja pop up, que muda a configuração a cada semana, e nela expõe produtos de seis segmentos prioritários. A loja vai destacar e expor para comercialização peças de 65 pequenas empresas e Microempreendedores Individuais atendidos pelos projetos da Instituição e que passaram por consultorias, principalmente na área de design. A cada semana, a loja do SEBRAE traz a produção de seis segmentos da indústria da moda: varejo da moda, casa e construção, economia criativa e artesanato, bem como alimentos e bebidas.

SEMANA NACIONAL DE CRÉDITO

Para facilitar as operações dos empreendedores que buscam obtenção de crédito junto a instituições financeiras, de forma orientada e sustentável, o SEBRAE promoverá, em outubro, a Semana Nacional de Crédito, que se constituirá de uma programação especial para pequenos negócios, a fim de facilitar o acesso dessas empresas ao crédito, orientá-las sobre como utilizar da melhor forma esses recursos e como melhorar suas gestões financeiras. Nessa programação está incluída uma série de eventos como: palestras sobre gestão financeira, seminários de crédito, evento sobre renegociação de dívidas e realização de consultorias para análise da capacidade de pagamento das empresas, com foco no acesso aos serviços financeiros. Participarão dessa programação a sede e os escritórios regionais do SEBRAE, com ações mais intensas de 23 a 27 de outubro.

AEROPORTO DE SÃO GONÇALO DO AMARANTE VOLTA A TER VOO 24 HORAS POR DIA

As obras na pista do aeroporto de São Gonçalo do Amarante foram antecipadamente concluídas e o aeroporto volta à sua normalidade. A partir do dia 10 de outubro as companhias aéreas voltam a operar normalmente.

CENSO AGROPECUÁRIO NO RN

O IBGE iniciou a coleta de dados que serão usados no Censo Agropecuário 2017, cujo objetivo é retratar as transformações que ocorreram no meio rural, nos últimos anos. A previsão é que sejam visitados 80 mil estabelecimentos agropecuários no Estado. Ao longo dos próximos cinco meses, os recenseadores vão levantar informações sobre produção, características dos trabalhadores do setor, o emprego de irrigação, o uso de agrotóxicos, entre outros temas. O papel da agricultura familiar também será pesquisado. Os resultados do Censo serão divulgados em meados de 2018. O último Censo Agropecuário no Rio Grande do Norte foi no ano de 2007.

ARTIGO DO MÊS

DESENVOLVENDO IDEIAS DE NEGÓCIOS COM O MODELO CANVAS

Cyro Gurgel do Amaral
Gerente do Escritório Regional do Mato Grande - EMG



É no modelo de negócios que se mostra a perspectiva de uma empresa gerar lucro e se sustentar no mercado. A definição do modelo de negócios é a primeira ação que o empreendedor deve fazer na maturação de uma ideia, e essa se tornar um negócio de sucesso.

Um modelo de negócios descreve a lógica de criação, entrega e captura de valor por parte de uma empresa ou negócio. A criação de valor acontece quando uma empresa vende um produto ou presta um serviço. Representando como a entrega de valor ao cliente poder ser transformada em receita.

Dentro de várias ferramentas que auxiliam na construção de um modelo de negócios, uma das mais difundidas mundialmente é o Business Model Canvas, ou simplesmente, “modelo Canvas”, cuja praticidade de utilização possibilita uma visão sistêmica, facilitando mudanças.



Exemplo de quadro do modelo Canvas

Com o Canvas é possível antever a construção de um plano de negócios, embora não substitua o plano de negócios. A análise e reflexão sobre o modelo possibilita a elaboração de um plano bem mais estruturado e objetivo. O modelo Canvas é composto por nove blocos, que juntos expressam a proposta de valor da empresa, descritos a seguir.

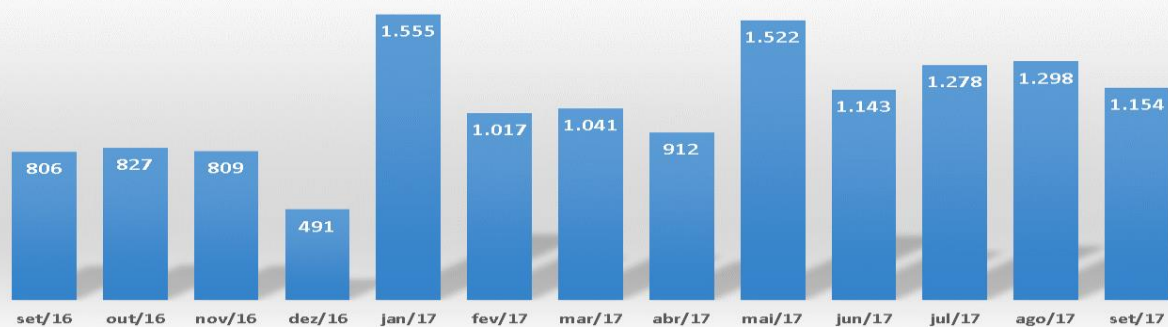
- **Segmentos de clientes** - grupo de pessoas ou empresas com necessidades comuns.
- **Proposta de valor** - como a empresa gera valor e se diferencia da concorrência. Quais as dores e problemas dos clientes a empresa resolve.
- **Relacionamento com o cliente** - manter e conquistar clientes, aumentando as vendas.
- **Canais** – modo como a empresa se comunica, vende e entrega valor. Quais os canais mais eficazes para atender os clientes.
- **Fontes de receitas** – de que forma o cliente pagará pelos benefícios recebidos e a empresa ganhará dinheiro com a venda de produtos e serviços.
- **Parcerias-chave** - rede de parceiros e fornecedores fundamentais para o negócio funcionar. Quais os fornecedores e parceiros para o funcionamento da empresa.
- **Atividades-chave** - essenciais para o funcionamento do negócio e entrega de valor.
- **Recursos principais** – aqueles que criam valor, mantêm clientes e geram lucro.
- **Estrutura de custos** - itens (recursos, canais, parceiros etc.) que geram custos.

Com a definição de cada bloco do Canvas, pode-se concluir que a utilização dessa ferramenta permite ao empreendedor organizar suas ideias, repensar estratégias, alterar processos e reduzir custos. Por ser dinâmico, permite testar rapidamente versões diferentes de negócio. Uma excelente ajuda para o empreendedor.

Para saber mais: goo.gl/FxuFdM

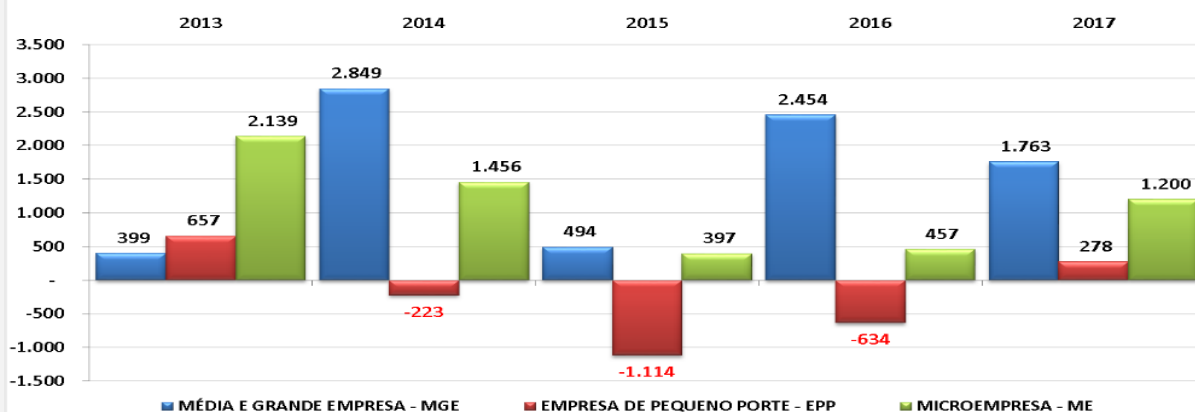
PEQUENOS NEGÓCIOS DO RN

NÚMERO DE MEI FORMALIZADOS NO RN
(Nos últimos 13 meses)



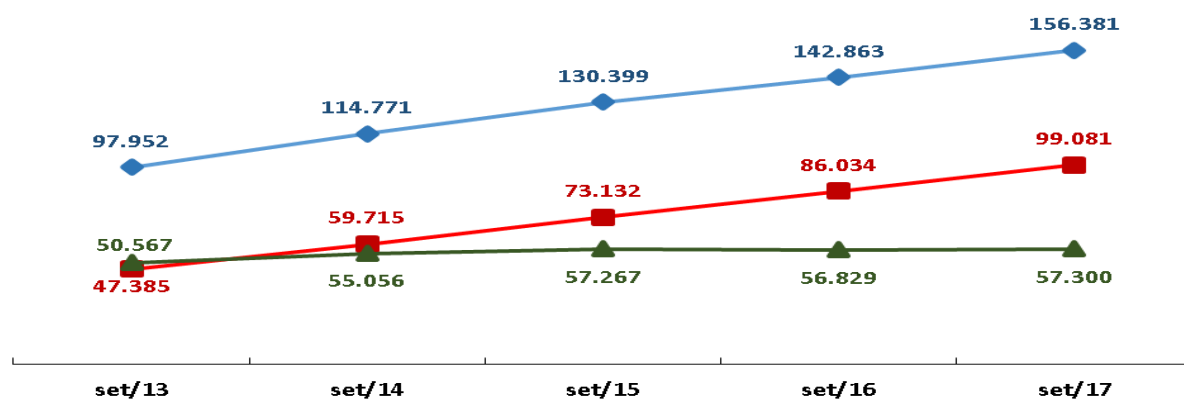
Fonte: Receita Federal
Elaboração: SEBRAE/RN

SALDO MENSAL DE EMPREGOS FORMAIS
(Por porte da empresa contratante em agosto)



Fonte: CAGED/MTE.
Elaboração: SEBRAE/RN.

EVOLUÇÃO DOS OPTANTES PELO SIMPLES NACIONAL NO RN



Fonte: Receita Federal
Elaboração: SEBRAE/RN